

ΕΚΔΟΣΕΙΣ ΚΛΕΙΔΑΡΙΘΜΟΣ

ΠΑΘΙΑΣΜΕΝΟΣ Ή ΜΕΤΡΙΟΣ



GRANT CARDONE



ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΕΙΣΑΓΩΓΗ	9
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1 ΤΟ ΠΑΘΟΣ ΚΑΙ Η ΕΜΜΟΝΗ ΕΣΩΣΑΝ ΤΗ ΖΩΗ ΜΟΥ – ΚΑΙ ΘΑ ΣΩΣΟΥΝ ΚΑΙ ΤΗ ΔΙΚΗ ΣΑΣ	17
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2 Η ΑΠΟΛΥΤΗ ΠΡΟΣΗΛΩΣΗ ΕΙΝΑΙ Η ΜΟΝΗ ΣΑΣ ΕΠΙΛΟΓΗ	37
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3 ΜΕ ΤΙ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΠΑΘΙΑΖΕΣΤΕ	63
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 4 ΤΡΟΦΟΔΟΤΗΣΤΕ ΤΟ «ΘΗΡΙΟ»	79
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 5 ΚΑΤΑΠΝΙΞΤΕ ΤΙΣ ΑΜΦΙΒΟΛΙΕΣ	101
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 6 ΚΥΡΙΑΡΧΗΣΤΕ ΓΙΑ ΝΑ ΝΙΚΗΣΕΤΕ	137
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 7 ΝΑ ΕΙΣΤΕ ΠΑΝΤΑ ΕΠΙΚΙΝΔΥΝΟΙ	161
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 8 ΠΑΘΟΣ ΜΕ ΤΙΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	187

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 9	205
ΠΟΛΛΕΣ ΥΠΟΣΧΕΣΕΙΣ, ΚΑΛΥΤΕΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ	
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 10	229
ΣΥΓΚΡΟΤΗΣΤΕ ΜΙΑ ΟΜΑΔΑ ΓΕΜΑΤΗ ΠΑΘΟΣ	
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 11	263
ΕΠΙΔΙΩΞΤΕ ΜΕ ΠΑΘΟΣ ΤΟΝ ΕΛΕΓΧΟ	
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 12	275
ΠΡΟΣΗΛΩΘΕΙΤΕ ΜΕ ΕΠΙΜΟΝΗ	
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 13	291
ΠΑΘΙΑΣΜΕΝΗ ΠΡΟΣΗΛΩΣΗ ΓΙΑ ΠΑΝΤΑ	
ΕΥΧΑΡΙΣΤΙΕΣ	307
ΠΗΓΕΣ	311
ΓΛΩΣΣΑΡΙ	313
ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ	323

ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Σε όλη μου τη ζωή οι άνθρωποι που γνωρίζω μου λένε ότι η παθιασμένη προσήλωσή μου, η προσκόλλησή μου, η εμμονή μου, για να το πω πιο απλά, με την επιτυχία είναι κάτι κακό.

Με έχουν αποκαλέσει εργασιομανή, ψυχαναγκαστικό, ιδεοληπτικό, ανικανοποίητο, ανισόρροπο, τυραννικό και ανυπόφορο συνεργάτη. Μου έχουν πει ότι είμαι υπερβολικά απαιτητικός και ότι έχω παράλογες προσδοκίες από τον εαυτό μου και από τους άλλους. «Επαγγελματίες» αποφάνθηκαν ότι πάσχω από Διαταραχή Ελλειμματικής Προσοχής (ADD), Διαταραχή Ελλειμματικής Προσοχής-Υπερκινητικότητας (ADHD), Ιδεοψυχαναγκαστική Διαταραχή (OCD) και πολλά άλλα. Οι φίλοι και οι συγγενείς μού είπαν να χαλαρώσω, να ηρεμήσω και να παίρνω τα πράγματα όπως έρχονται.

Η πραγματικότητα είναι ότι, όσο κι αν προσπάθησα να καταστείλω ή να ελέγξω την εμμονή μου με την επιτυχία, αυτή ευθύνεται περισσότερο από οτιδήποτε άλλο γι' αυτό που είμαι σήμερα. Το πάθος μου με οδήγησε, από την ηλικία των είκοσι πέντε χρόνων, όταν ήμουν αποπροσανατολισμένος και διαλυμένος από κάθε άποψη, στο να αποκτήσω πέντε εταιρείες με πωλήσεις που ανέρχονται στα 100.000.000 δολάρια τον χρόνο, να θεωρούμαι ένας από τους δέκα κορυφαίους διευθύνοντες συμβούλους με τη μεγαλύτερη επιρροή παγκοσμίως, να γράψω πέντε βιβλία που

φιγουράρουν στη λίστα των ευπώλητων των *New York Times*, να απολαμβάνω διεθνή αναγνώριση ως ομιλητής, όντας παράλληλα περιποητικός σύζυγος, στοργικός πατέρας δύο κοριτσιών και ενεργό μέλος της κοινωνίας.

Δεν καυχίμαι, θέλω απλώς να καταστήσω απολύτως σαφές πως ό,τι κατάφερα στη ζωή μου δεν οφείλεται σε κάποια συγκεκριμένη εφεύρεση, ευτυχή συγκυρία, μυστική συμφωνία ή ιδιαίτερη νοημοσύνη. Είμαι εδώ όπου βρίσκομαι σήμερα μόνο επειδή ενστερνίστηκα αυτό το υπερβολικό πάθος για την επιτυχία.

Για να το πω διαφορετικά, η προσπάθεια να καταστείλω αυτή την εμμονή πριν επιτρέψω στον εαυτό μου να την αποδεχτεί και να την αξιοποιήσει πλήρως λίγο έλειψε να με σκοτώσει. Έμαθα με τον πιο σκληρό τρόπο ότι το να αρνείσαι την εμμονή σου ή να παθιάζεσαι με λάθος πράγματα μπορεί να αποβεί καταστροφικό.

Θα μοιραστώ μαζί σας την ιστορία μου για το πώς ανακάλυψα το πάθος μου και με ποιον τρόπο αυτό και μόνο αυτό μου πρόσφερε την καταπληκτική ζωή που ζω σήμερα. Θα σας αποκαλύψω τα εργαλεία που ανακάλυψα στην πορεία ώστε να κατευθύνω το πάθος μου προς όφελός μου. Θέλω να σας «δώσω την άδεια» να είστε κι εσείς απόλυτα και αμετανόητα παθιασμένοι άνθρωποι, ανεξάρτητα από το ποιοί είστε, από πού προέρχετε, ποια είναι η οικογένειά σας ή ποιο είναι το τρελό μεγάλο σας όνειρο.

Πριν γράψω αυτό εδώ το βιβλίο, έγραψα ένα άλλο με τίτλο *The 10X Rule* [Ο κανόνας του δεκαπλάσιου], ένα μπεστ σέλερ σχετικά με τη σημασία τού να σκεπτόμαστε και να ενεργούμε σε μεγάλη κλίμακα. Με λίγα λόγια, αν πρόκειται να συντάξετε τον προϋπολογισμό για ένα εγχείρημα, είναι προτιμότερο να υπολογίσετε το δεκαπλάσιο από το ποσό που είχατε σκεφτεί αρχικά. Αν προσβλέπετε σε ετήσια

κέρδη ενός εκατομμυρίου δολαρίων, τότε καλύτερα να θέσετε ως ετήσιο στόχο τα δέκα εκατομμύρια δολάρια προκειμένου να φτάσετε πιο κοντά σε αυτό που επιθυμείτε. Εν κατακλείδι, ο κανόνας του δεκαπλάσιου σημαίνει να πολλαπλασιάζετε τις επιδιώξεις σας για την επίτευξη οποιουδήποτε σκοπού.

Μετά την κυκλοφορία του βιβλίου μου *The 10X Rule*, πάρα πολλοί άνθρωποι μου έγραψαν διάφορα πράγματα όπως: «Προσπαθώ να εφαρμόσω τον δεκαπλασιασμό στην επιχείρησή μου και δεν τα καταφέρνω» ή «Αυτός ο κανόνας του δεκαπλασιασμού αποδιοργανώνει ολόκληρη τη ζωή μου.» Τότε συνειδητοποίησα ότι υπήρχε ένα κομμάτι που έλειπε από το παζλ -η ιδέα της παθιασμένης προσήλωσης, της προσκόλλησης, της εμμονής. Το κομμάτι που λείπει είναι η νοοτροπία που θα σας επιτρέψει να εφαρμόσετε τους κανόνες του δεκαπλασιασμού στη ζωή και την επιχείρησή σας.

Ασφαλώς και μπορείτε να είστε επιτυχημένοι χωρίς να παθιάζετε, αλλά δεν μπορείτε να φτάσετε στα επίπεδα επιτυχίας για τα οποία μιλάω χωρίς να είστε προσηλωμένοι με πάθος. Αυτός είναι ο μοναδικός κοινός παρονομαστής των εξαιρετικά επιτυχημένων ανθρώπων σε όλο τον κόσμο.

Για να σας δείξω πώς θα αποκτήσετε και πώς θα αξιοποιήσετε το πάθος αυτό για να οικοδομήσετε τη δική σας επιτυχία, ανέλυσα αυτό το μήνυμα και το χώρισα σε εύχρηστα κεφάλαια.

Το πρώτο κεφάλαιο του βιβλίου που κρατάτε στα χέρια σας εξηγεί με ποιον τρόπο η παθιασμένη προσήλωση μου έσωσε τη ζωή και για ποιον λόγο είναι τόσο σημαντική. Προσδιορίζω τον όρο και τι σημαίνει για εμένα. Το δεύτερο κεφάλαιο αναιρεί την κυρίαρχη άποψη ότι όλα όσα μπορείτε να πετύχετε κινούνται στο πλαίσιο της μετριότητας και της ασφάλειας, και εξηγεί για ποιον λόγο πρέπει να αντικαταστήσετε τη μετριότητα και την αμφιβολία με μία φλογερή, συγκεκριμένη, «ζωώδη» προσήλωση που θα

έχει σκοπό. Στη συνέχεια, στο τρίτο κεφάλαιο, θα δούμε πώς μπορείτε να προσδιορίσετε τη δική σας εμμονή. Θα σας δείξω κάποιες βασικές ασκήσεις που μπορείτε να κάνετε για να καταλάβετε τι πραγματικά θέλετε περισσότερο στη ζωή.

Επάνω σ' αυτό στηρίζονται τα επόμενα κεφάλαια, τα οποία σας καθοδηγούν στη σκληρή διαδικασία κατά την οποία αρχίζετε να ακολουθείτε το πάθος σας. Στο τέταρτο κεφάλαιο θα δείξω γιατί είναι σημαντικό να «τροφοδοτείτε το θηρίο» του πάθους σας. Στο πέμπτο κεφάλαιο εξερευνώ τους λόγους για τους οποίους πρέπει να καταπνίξετε τις αμφιβολίες, να αποκλείσετε τους αρνητικούς ανθρώπους από τη ζωή σας και να αποδεχτείτε όσους είναι ζηλόφθονοι. Στο έκτο κεφάλαιο αναφέρομαι σε όλους τους τρόπους που μπορείτε να μάθετε για να αξιοποιείτε το πάθος σας ώστε να κυριαρχήσετε –στο παρελθόν σας, στη σκέψη σας, στα χρήματά σας, στον τομέα της εξειδίκευσής σας και στην εταιρική σας ταυτότητα. Στο έβδομο κεφάλαιο εξηγώ γιατί το να ενεργείτε εκ του ασφαλούς είναι ό,τι πιο επικίνδυνο μπορείτε να κάνετε και πώς μπορείτε να παραμένετε επικίνδυνοι παρά τις μεγάλες αντιξοότητες. Αυτές οι αρχές θα σας καθοδηγήσουν στην αναζήτηση της επιτυχίας.

Και μετά θα στραφούμε σε πρακτικές επιχειρηματικές συμβουλές που θα σας βοηθήσουν να αξιοποιήσετε το πάθος σας, όχι μόνο για τον εαυτό σας αλλά και για όσους βρίσκονται γύρω σας. Στο όγδοο κεφάλαιο μοιράζομαι μαζί σας τις παγκοσμίου φήμης γνώσεις μου σε θέματα πωλήσεων με σκοπό να σας βοηθήσω να κατανοήσετε τη σπουδαιότητα των πωλήσεων για την αξιοποίηση του πάθους σας ώστε να γίνετε σπουδαίοι έμποροι, πρωθητές προϊόντων και πωλητές. Το ένατο κεφάλαιο εστιάζει στην απόκτηση πελατών και στο πώς μπορείτε να υπόσχεστε περισσότερα ώστε να είστε πιο αποτελεσματικοί. Στο δέκατο κεφάλαιο θα ασχοληθούμε με τους συνεργάτες σας, ιδίως με τους υπαλλή-

λους σας, και θα σας δείξω πώς να διαμορφώσετε μια κουλτούρα γύρω από το πρόσωπό σας που θα ευθυγραμμίζεται πλήρως με την εμμονή σας. Και θα κλείσουμε με το ενδέκατο κεφάλαιο, όπου θα βρείτε συμβουλές για το πώς να γίνετε ένας πραγματικός ηγέτης ή, όπως λέω εγώ, το «πώς –και γιατί πρέπει– να είστε μανιακοί με τον έλεγχο». Όλες αυτές οι πρακτικές είναι απαραίτητες όχι μόνο για να διατηρήσετε το πάθος σας, αλλά και για να το εξελίξετε σε μια ακμαία, επικερδή και ισχυρή επιχείρηση που μπορεί ίσως να δημιουργήσει μια εντελώς νέα βιομηχανία ή να κλυδωνίσει μια ήδη υπάρχουσα.

Τα τελευταία δύο κεφάλαια του βιβλίου αναφέρονται στον τρόπο με τον οποίο μπορείτε, στο πέρασμα του χρόνου, να παρατείνετε την παθιασμένη προσήλωσή σας. Στο δωδέκατο κεφάλαιο διαπιστώνουμε τη δύναμη της επιμονής, καθώς το πάθος σας ωριμάζει και διαμορφώνεται σε κάτι που σήμερα ξεπερνά τη φαντασία σας. Και πριν σας αφήσω ελεύθερους να αλλάξετε τον κόσμο, στο δέκατο τρίτο κεφάλαιο μοιράζομαι μαζί σας μερικές τελευταίες συμβουλές και τεχνικές για το πώς να γίνετε και να παραμείνετε παθιασμένοι.

Όλοι έχουμε διαβάσει βιβλία που ανήκουν στην κατηγορία «ακολούθησε τα όνειρά σου». Και παρότι αυτά τα βιβλία μπορεί να αποτελούν πηγή έμπνευσης, δεν σας λένε πώς θ' αλλάξετε πραγματικά τη ζωή σας για πάντα. Το βιβλίο που κρατάτε στα χέρια σας θα σας πει την ωμή αλήθεια. Θα γκρεμίσει το προστατευτικό περίβλημα της μετριότητας με το οποίο σας έχει τόσο ασφυκτικά τυλίξει η κοινωνία. Θα σας βοηθήσει να απελευθερώσετε τη δύναμη της εμμονής και στη συνέχεια θα σας διδάξει πώς να καλλιεργείτε και να καθοδηγείτε την εμμονή σας ώστε να υλοποιήσετε τα πιο μεγάλα όνειρά σας.

Δεν έχει σημασία αν είστε επιχειρηματίες, ιδιοκτήτες εταιρείας, πρωτοπόροι, ελεύθερα πνεύματα, καλλιτέχνες, εφευρέτες, πωλητές,

δημιουργοί ή μηχανικοί· αυτό που ξέρω είναι ότι είστε άνθρωποι που πασχίζετε να πετύχετε και αρνείστε να συμβιβαστείτε. Αυτό το βιβλίο θα ενθαρρύνει και θα πυροδοτήσει αυτή την τερατώδη, ασίγαστη, επίμονη φιλοδοξία που κρύβεται μέσα σας.

Θα σας βοηθήσω να δημιουργήσετε την εταιρική ταυτότητα και την επιχείρησή σας, και θα σας δείξω πώς να την αναπτύξετε φτάνοντας σε εκπληκτικά ύψη παρά τα εμπόδια και τον ανταγωνισμό. Κι όλα αυτά επειδή η παθιασμένη προσήλωση είναι βασικό συστατικό της επιτυχίας και ανώτερη της στρατηγικής, της πολιτικής τιμών, της συγκυρίας, του ανταγωνισμού ή του ανθρώπινου δυναμικού. Σας προσφέρει τη μέθοδο για να ζείτε απόλυτα ελεύθεροι και να έχετε τον πλήρη έλεγχο της ζωής σας, σε προσωπικό, οικονομικό και συναισθηματικό επίπεδο.

Όταν γίνετε αμετανόητα παθιασμένοι, όπως είμαι εγώ, θα αισθανθείτε καλύτερα από ποτέ: θα είστε εξαιρετικά συγκεντρωμένοι, επίμονοι μέχρι παρεξήγησης, δημιουργικοί μέχρι του σημείου να μοιάζετε με μάγο, και με μια ακλόνητη αποφασιστικότητα να νικήσετε, η οποία όχι μόνο προσελκύει ανθρώπους με μεγάλα χαρίσματα, αλλά αναδεικνύει ό,τι καλύτερο κρύβουν μέσα τους οι άλλοι άνθρωποι γύρω σας. Αυτός ο βαθμός προσήλωσης δεν σημαίνει ότι είστε εγωιστές και εγωκεντρικοί, αλλά ότι επιτέλους λειτουργείτε σε επίπεδα που ήταν πάντοτε γραφτό σας να λειτουργήσετε, και ότι μπορείτε να συμπαρασύρετε και άλλους ανθρώπους γύρω σας να αξιοποιήσουν στο έπακρο τη δυναμική και τις δεξιότητές τους.

Οι παθιασμένοι άνθρωποι είναι θεμελιωτές της βιομηχανίας, ανήσυχια πνεύματα, τιτάνες· είναι αυτοί που αλλάζουν τους κανόνες του παιχνιδιού· είναι ζωντανόι θρύλοι που αποτελούν αντικείμενο θαυμασμού και παράδειγμα προς μίμηση. Οι παθιασμένοι άνθρωποι δεν κινούν απλώς τον κόσμο· του προσδίδουν αξία.

Στόχος μου είναι αυτό το βιβλίο να επηρεάσει εσάς και εκατομμύρια άλλους αναγνώστες σε όλο τον κόσμο προκειμένου να δημιουργηθεί ένα νέο κίνημα· ένα κίνημα στο πλαίσιο του οποίου θα επιτρέψουμε ο ένας στον άλλον να αποδεχτεί και να τροφοδοτήσει τις εμμονές του.

Φανταστείτε τι θα συνέβαινε αν όλοι οι άνθρωποι προσηλώνονταν ολοκληρωτικά και απολύτως στις εποικοδομητικές εμμονές τους, χωρίς επιφυλάξεις, τύψεις ή δικαιολογίες –μέσα σε μια νύχτα ο κόσμος θα γινόταν διαφορετικός και καλύτερος. Αν ήμασταν επικεντρωμένοι ο καθένας στο δικό του έργο, χτίζοντας τη δική του επιτυχία, δεν θα υπήρχε χρόνος για πόλεμο, ναρκωτικά ή άλλου είδους άσκοπη καταστροφή. Θα αγγίζαμε όλοι επίπεδα επιτυχίας που άλλοτε θεωρούνταν ανέφικτα και θα εμπνέαμε ο ένας τον άλλον να κάνει συνεχώς ακόμη περισσότερα πράγματα.

Αν συμφωνείτε μ' αυτό, αν είστε έτοιμοι να αναλάβετε την ευθύνη της ζωής σας και της επιχείρησής σας, να αλλάξετε το μέλλον το δικό σας και του κόσμου, τότε μπορείτε να γυρίσετε σελίδα.

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1

ΤΟ ΠΑΘΟΣ ΚΑΙ Η ΕΜΜΟΝΗ ΕΣΩΣΑΝ ΤΗ ΖΩΗ ΜΟΥ – ΚΑΙ ΘΑ ΣΩΣΟΥΝ ΚΑΙ ΤΗ ΔΙΚΗ ΣΑΣ

Για να καταλάβετε με ποιον τρόπο έγινα επιτυχημένος και έμαθα για τη θαυμαστή δύναμη της εμμονής, πρέπει πρώτα να σας εξηγήσω πώς η αποκήρυξη αυτής της παθιασμένης προσκόλλησης λίγο έλειψε να καταστρέψει τη ζωή μου.

Δεν πρόκειται για μια όμορφη ιστορία, αλλά είναι πραγματική και δεν θα εκπλαγώ αν βρείτε ορισμένες ομοιότητες στη δική σας ζωή.

ΟΙ ΡΙΖΕΣ ΤΗΣ ΠΑΘΙΑΣΜΕΝΗΣ ΠΡΟΣΗΛΩΣΗΣ ΜΟΥ

Δεν είχα έναν πατέρα που θα μπορούσε να με οδηγήσει στη γη της επαγγελίας, να μου δανείσει ένα εκατομμύριο δολάρια για την πρώτη συμφωνία μου ως μεσίτη, να με βοηθήσει με πολιτικές διασυνδέσεις και γνωριμίες σε λέσχες ή να μου δείξει τους τρόπους του επιχειρείν.

Οι γονείς μου ήταν παιδιά Ιταλών μεταναστών που ήρθαν στην Αμερική στις αρχές του 20ού αιώνα. Ο πατέρας ήταν ο πρώτος από την οικογένειά του που φοίτησε σε πανεπιστήμιο. Ήταν ένας φιλόδοξος νέος άνδρας με επιχειρηματικό πνεύμα που πί-

στευε ότι το αμερικανικό όνειρο ήταν εφικτό και ξεκίνησε με ένα μικρό παντοπωλείο που το δούλευε μαζί με τη μητέρα μου.

Ο πατέρας ήταν προσηλωμένος με πάθος στην επιτυχία επειδή πίστευε ότι πρωταρχικό καθήκον του ήταν η φροντίδα της οικογένειάς του. Από πολύ μικρή ηλικία αντιλήφθηκα ότι η νούμερο ένα αποστολή στη ζωή του πατέρα μου ήταν να φροντίζει την οικογένειά του: ήθελε να έχουμε μια στέγη πάνω απ' τα κεφάλια μας, να εξασφαλίζει το φαγητό μας, το ντύσιμό μας και τη μόρφωσή μας.

Λίγα χρόνια πριν γεννηθώ, ο πατέρας συνέλαβε το φιλόδοξο σχέδιο να ξεκινήσει τη δική του ασφαλιστική εταιρεία μαζί με δυο συνεταιίρους. Δεν γνωρίζω όλες τις λεπτομέρειες για το τι συνέβη με την επιχείρηση αυτή, αλλά οι συνέταιροί του τον εκτόπισαν και ο ίδιος κατέληξε σε πολύ δεινή θέση. Σε ηλικία σαράντα δύο χρόνων, ο πατέρας βρέθηκε χωρίς δουλειά, έχοντας να συντηρήσει τρία παιδιά και με άλλα δύο δίδυμα που ήταν καθοδόν (εμένα και τον Γκάρνι, τον δίδυμο αδελφό μου). Έπρεπε να αρχίσει από το μηδέν. Αποφάσισε να αξιοποιήσει τα λίγα χρήματα που είχε αποταμιεύσει για να γίνει πιστοποιημένος χρηματιστής, ξεκινώντας πάλι μια καινούρια σταδιοδρομία.

Χάρη στο εργασιακό ήθος του και στην επιμονή του να εξασφαλίσει την οικογένειά του, το νέο του εγχείρημα άρχισε να αποφέρει καρπούς. Αγόρασε καινούριο αυτοκίνητο, ένα σεντάν Λίνκολν, για το οποίο ήταν πολύ περήφανος. Αμέσως μετά τα όγδοα γενέθλιά μου, μετακομίσαμε σε καινούριο σπίτι σε μια απλόχωρη έκταση έξι στρεμμάτων πλάι σε μια λίμνη. Αποκτήσαμε ένα σκάφος για να ψαρεύουμε και να κάνουμε θαλάσσιο σκι, και μηχανή για το γκαζόν. Δίπλα μας έμεναν γιατροί, που εκείνη την εποχή ήταν τα πιο επιτυχημένα μέλη της κοινότητας. Η σκληρή δουλειά και η επιτυχία του πατέρα μου στη χρηματιστηριακή εταιρεία εδραίωσαν την οικογένειά μας στους κόλπους της μεσαί-

ας τάξης. Συχνά κρυφάκουγα τη μητέρα και τον πατέρα μου να συζητούν για το πώς «τα κατάφεραν». Παρόλο που ήμουν μικρό παιδί, ήξερα ότι είχε συμβεί κάτι σπουδαίο.

Τα επόμενα δύο χρόνια που πέρασα με την οικογένειά μου στο σπίτι της λίμνης ήταν ένα υπέροχο κομμάτι της παιδικής μου ηλικίας... αλλά η ευτυχία δεν κράτησε πολύ. Μόλις ενάμιση χρόνο αφότου ο πατέρας μου αγόρασε το σπίτι των ονείρων του, πέθανε από καρδιά σε ηλικία πενήντα δύο μόλις χρόνων.

Η μητέρα μου, που τότε ήταν σαράντα οκτώ χρόνων, βρέθηκε χήρα, με πέντε παιδιά, λιγοστά χρήματα από την ασφάλεια ζωής του πατέρα και με ένα μεγάλο σπίτι στην εξοχή που απαιτούσε διαρκή φροντίδα. Δεν είχε καμία επαγγελματική δεξιότητα που θα μπορούσε να αξιοποιήσει στην αγορά εργασίας προκειμένου να εξασφαλίσει στο σπιτικό μας νέο εισόδημα. Είχε αφιερώσει τη ζωή της στον ρόλο της συζύγου και μητέρας. Και τώρα έπρεπε να βρει έναν τρόπο να διαχειριστεί σωστά τα χρήματα που είχε αφήσει ο πατέρας μου και να φροντίσει να φτάσουν για να σπουδάσουν και τα πέντε παιδιά.

Αυτή ήταν μια μεγάλη πρόκληση, δεδομένου ότι η μητέρα μου δεν διέθετε πανεπιστημιακή μόρφωση ούτε τη δυνατότητα να εξασφαλίσει κάποιο εισόδημα. Είχε μεγαλώσει την εποχή της Μεγάλης Ύφεσης και δεν ήθελε να δει την οικογένειά της να αγωνίζεται με τον τρόπο που το είχαν κάνει τότε οι άνθρωποι. Έτσι, λοιπόν, καταλήφθηκε από την εμμονή, αν θέλετε, να διασφαλίσει ότι τα λίγα χρήματα που είχε αφήσει ο πατέρας θα ήταν αρκετά για να τα φέρουμε βόλτα.

Έβλεπε τα πάντα ως μελλοντική δαπάνη και απειλή, και σύντομα άρχισε να κάνει περικοπές. Βάλθηκε αμέσως να πουλήσει το σπίτι των ονείρων του πατέρα μου. Αναγκαστήκαμε να μετακομίσουμε στην πόλη, σε ένα μικρό σπίτι από τούβλα μέσα σε κάποιο μικρό οικόπεδο· πάνε οι βαρκάδες, το ψάρεμα, το μάζεμα

καβουριών και το κυνήγι μόλις έξω απ' την πόρτα του σπιτιού μας. Ήμουν συντετριμμένος.

Στο νέο σπίτι μας επικρατούσε θλίψη –ο πατέρας έλειπε σε όλους. Πέρα απ' αυτό, όμως, η μητέρα μου φοβόταν κι εγώ το διαισθανόμουν. Υπήρχε ένας διαρκής φόβος ολόγυρά της. Ενώ άλλα αγόρια της ηλικίας μου ήταν με τους πατεράδες τους κάνοντας σπορ, πηγαίνοντας για κυνήγι και για ψάρεμα, εγώ ήμουν στο σπίτι παρακολουθώντας τη μητέρα μου να κόβει κουπόνια, πάντα ανήσυχη για το κόστος των βασικών αγαθών κτλ. Η μητέρα μου έβγαζε από τη μύγα ξίγκι. Οτιδήποτε κάναμε διαπνεόταν από τη νοοτροπία της ένδειας που είχε αναπτύξει.

Ταυτόχρονα, μου υπενθύμιζε διαρκώς πόσο εξαιρετικά τυχεροί ήμαστε και πόσο ευγνώμονες έπρεπε να αισθανόμαστε για όλα όσα είχαμε. Έλεγε: «Ο πατέρας σας μας εξασφάλισε μια θέση στη μεσαία τάξη –έχουμε πιο πολλά απ' ό,τι οι περισσότεροι άνθρωποι.» Άκουγα συνέχεια το ίδιο πράγμα: «Ποτέ μη θεωρείς τίποτα δεδομένο.»

Προσπαθούσα να είμαι ευγνώμων και να εκτιμώ όλα όσα είχαμε, αλλά και πάλι κάτι δεν μου κολλούσε. Όλη αυτή η κατάσταση με αποσυντόνιζε. Ήμουν δέκα χρόνων, ο πατέρας μου είχε πεθάνει, το σπίτι των ονείρων ήταν παρελθόν, η μητέρα μου ήταν φοβισμένη κι εγώ έπρεπε να αισθάνομαι ευγνώμων; Ε, δεν ήμουν ευγνώμων –ήμουν έξαλλος!

Δεν το ήξερα τότε, αλλά αυτή ήταν η χρονική στιγμή που φυτεύτηκε ο σπόρος αυτού που αργότερα θα με καθοδηγούσε στη ζωή. Όσο κι αν αγαπούσα, θαύμαζα και εκτιμούσα τη μητέρα μου για ό,τι έκανε ώστε να εξασφαλίσει τα ρούχα μας, το φαγητό μας και μια στέγη πάνω από το κεφάλι μας, δεν ήθελα να ζήσω τη ζωή μου σε μια διαρκή ανησυχία. Όταν έγινα δεκαέξι χρόνων, της έδωσα έναν όρκο: «Όταν μεγαλώσω, θα γίνω πλούσιος ώστε να μη χρειαστεί να ανησυχώ αν έχω αρκετά χρήματα. Και όταν τα κα-

ταφέρω, θα βοηθήσω πολλούς άλλους ανθρώπους. Όλη αυτή η ιστορία της μεσαίας τάξης είναι άθλια. Εγώ θα φτιάξω τη δική μου τάξη!»

Αμέσως μόλις ξεστόμισα αυτά τα λόγια, ήξερα ότι είχα ακουστεί σαν ένας κακομαθημένος, αχάριστος, αυθάδης, ατίθασος, αλαζόνας, αλήτης έφηβος. Το ύφος στο πρόσωπο της μητέρας μου έμοιαζε με το ύφος κάθε γονιού όταν το παιδί ξεπερνάει τα όρια. Ήταν εξαγριωμένη, απογοητευμένη και αγανακτισμένη. Και τότε αισθάνθηκα τρομερά αδύναμος, γνωρίζοντας ότι δεν μπορούσα να κάνω τίποτα για το οτιδήποτε εκείνη την εποχή.

Τα ξεσπάσματα θυμού από μέρους μου γίνονταν ολοένα και πιο συχνά. Και όσο πιο πολύ ξεσπούσα, τόσο περισσότερο καταλάβαινα ότι είχα δίκιο και άδικο μαζί. Ήξερα ότι έπρεπε να αισθάνομαι ευγνώμων –υπήρχαν τόσο πολλοί άνθρωποι που είχαν λιγότερα από εμάς. Αλλά ήξερα επίσης ότι υπήρχε αλήθεια σ' αυτά που σκεφτόμουν. Γιατί έπρεπε τα χρήματα να αρκούν απλώς και μόνο για να τα φέρνουν οι άνθρωποι βόλτα –και πάλι να ανησυχούν συνεχώς γι' αυτά; Όταν θα ηρεμούσαν λίγο τα πράγματα, θα προσπαθούσα να εξηγήσω στη μητέρα μου ότι δεν ήταν αλήθεια πως δεν εκτιμούσα όλα όσα έκανε για εμάς ή ότι δεν ήμουν ευγνώμων για όλα όσα είχαμε. Στην πραγματικότητα, επί χρόνια θα εξακολουθούσα να έχω αυτή τη διαφωνία, με εξάρσεις και υφέσεις, για το δίκιο και το άδικο αναφορικά με την ένδεια και τα χρήματα τόσο με τον εαυτό μου όσο και με τους άλλους.

Κάθε φορά που ξεσπούσα, η μητέρα μου (κι αργότερα οι κοπέλες μου και οι φίλοι) έλεγε πάντα το ίδιο πράγμα: «Μα είμαστε σε πολύ καλύτερη θέση από άλλους ανθρώπους.» Ποτέ δεν κατάλαβα αυτή την απάντηση. Πρώτα απ' όλα, τι δουλειά έχουν οι άλλοι άνθρωποι με τη ζωή μου; Δεύτερον, όποτε συνέκρινα τον εαυτό μου με άλλους ανθρώπους που είχαν περισσότερα –με ανθρω-

πους που ζούσαν πραγματικά τη ζωή τους-, η μητέρα μου, οι κοπέλες μου και οι φίλοι μου έλεγαν: «Μη συγκρίνεις τον εαυτό σου με άλλους.» Δεν υπήρχε περίπτωση να βρω το δίκιο μου.

Επαναλάμβανα συνέχεια στον εαυτό μου: *Μια μέρα θα γίνω σπουδαίος.* Αλλά σταμάτησα να το λέω στη μητέρα μου επειδή κάθε φορά που της το έλεγα εκείνη με πλησίαζε, με αγκάλιαζε και μου έλεγε: «Γιατί δεν μπορείς να είσαι απλώς ευγνώμων για ό,τι έχουμε;» Και μετά άρχιζε να μου λέει πάλι ότι μεγάλωσε φροντίζοντας τα πέντε αδέρφια της, χωρίς χρήματα και χωρίς να ξέρει πώς θα εξασφάλιζε το επόμενο γεύμα.

Αυτός ήταν ο κύκλος -η διαρκής λούπα που αποσκοπούσε στο να αποσπάσει τη σκέψη μου από το τι μπορούσα να κάνω και τι ήθελα να κάνω. Όσες φορές κι αν προσπάθησα να πείσω τον εαυτό μου για τη λογική της μητέρας μου, ποτέ δεν έβγαζα νόημα. Ο πατέρας σκοτώνεται στη δουλειά, τελικά τα καταφέρνει, αγοράζει το σπίτι των ονείρων του, πεθαίνει και αφήνει την οικογένειά του να ζει υπό το κράτος του τρόμου επειδή κάθε φορά που πηγαίνουμε στον μπακάλη ανησυχούμε μήπως δεν μας φτάσουν τα χρήματα -ουπς, ευχαριστώ, αλλά δεν θα πάρω.

Κάνοντας τώρα μια αναδρομή στο παρελθόν, συνειδητοποιώ ότι ήμουν ο μόνος που αντιλαμβανόταν έστω και στο ελάχιστο πώς λειτουργεί πραγματικά ο κόσμος.

ΠΑΘΙΑΣΜΕΝΟΣ ΜΕ ΛΑΘΟΣ ΠΡΑΓΜΑΤΑ

Ήμουν ανήμπορος να κάνω το οτιδήποτε για να βελτιώσω τις συνθήκες διαβίωσης της οικογένειας εκείνη την εποχή: ήμουν νέος και θυμωμένος, και, ειλικρινά, δεν ήξερα με ποιον τρόπο να το κάνω. Αντί γι' αυτό, και καθώς είχα πολύ ελεύθερο χρόνο και καμία ισχυρή καθοδήγηση στη ζωή μου, κατέληξα να γίνω ένας προβληματικός έφηβος.

Μέχρι που πήγα στο γυμνάσιο, ήμουν πραγματικός μελάς. Επίσης, ήμουν αυθάδης και πολύ ισχυρογνώμονας. Στο σχολείο ήμουν ταραξίας και με πετούσαν έξω από την τάξη. Σε αυτά προσθέστε και το γεγονός ότι τριγύριζα πάντα τα κορίτσια των παικτών της ποδοσφαιρικής ομάδας του σχολείου, με αποτέλεσμα κάθε εβδομάδα να μπλέκομαι σε καβγάδες με τα αγόρια της ομάδας. Σε γενικές γραμμές, ήμουν τόσο ταραξίας ώστε η δύσμοιρη μητέρα μου δεν ήξερε τι να κάνει μαζί μου.

Όταν τελικά αποφοίτησα από το λύκειο, είχα μπλέξει επίσης με λάθος παρέες: αλκοόλ, τσιγάρο και πειραματισμοί με ναρκωτικά. Τα ναρκωτικά ήταν τεράστιο πρόβλημα στη ζωή μου. Ξεκίνησα να καπνίζω «χόρτο» στα δεκαέξι μου και μέχρι να γίνω δεκαεννέα χρόνων έκανα χρήση οποιασδήποτε ουσίας είχα στη διάθεσή μου. Εκτός από το να τρυπηθώ, δοκίμασα τα πάντα. Κατέληξα να παίρνω ναρκωτικά κάθε μέρα.

Συνέχισα τις σπουδές μου στο πανεπιστήμιο επειδή πριν πεθάνει ο πατέρας μου η μητέρα μου του είχε υποσχεθεί ότι τα παιδιά τους θα σπούδαζαν. Ένωσα την υποχρέωση να πάω, μολονότι δεν έβλεπα τον λόγο. Χαράμισα πέντε ατελείωτα χρόνια εκεί, χωρίς ποτέ να δίνω προσοχή στα μαθήματα, χωρίς να αποκομίσω σχεδόν τίποτα, αλλά συγκεντρώνοντας μια βαθμολογία αρκετά καλή ώστε να μη χάνω χρονιά. Τελικά, αποφοίτησα με πτυχίο λογιστή, το οποίο δεν είχα σκοπό να αξιοποιήσω, και με χρέος 40.000 δολαρίων από φοιτητικά δάνεια.

Η όλη εικόνα δεν ήταν και πολύ όμορφη. Ήμουν είκοσι τριών χρόνων, ζύγιζα τουλάχιστον δέκα κιλά κάτω του φυσιολογικού και ήμουν χλωμός εξαιτίας των ναρκωτικών. Είχα γίνει το μαύρο πρόβατο της οικογένειάς μου. Παρά τις προηγούμενες δηλώσεις μου ότι ήθελα να γίνω πλούσιος, κατέληξα να μην έχω ικανότητες, αυτοσεβασμό και προσανατολισμό. Κατάφερα να προσληφθώ σε

ΤΟ ΠΑΘΟΣ ΚΑΙ Η ΕΜΜΟΝΗ ΜΟΥ ΕΣΩΣΑΝ ΤΗ ΖΩΗ ΚΑΙ ΜΕ ΕΚΑΝΑΝ ΕΝΑΝ ΕΠΙΤΥΧΗΜΕΝΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΑ

ΜΑΘΕΤΕ ΤΙ ΜΠΟΡΟΥΝ ΝΑ ΚΑΝΟΥΝ ΚΑΙ ΣΕ ΕΣΑΣ

Πριν δημιουργήσω πέντε επιτυχημένες εταιρείες, γίνω πολυεκατομμυριούχος και γράφω βιβλία που έγιναν best seller, ήμουν ένας απένταρος, άνεργος ναρκομανής. Στα πρώτα είκοσι πέντε χρόνια της ζωής μου άκουγα οικογένεια και φίλους να μου λένε να λογικευτώ, να είμαι λιγότερο απαιτητικός, να παίζω σύμφωνα με τους κανόνες των άλλων.

Έτσι, προσπάθησα να ξεχάσω τα παιδικά μου όνειρα –να γίνω πλούσιος, να ζω σε έπαυλη, να οδηγώ φοβερά αυτοκίνητα– με αποτέλεσμα να πιάσω πάτο. Και τότε πήγα στο αντίθετο άκρο. Είπα ΟΧΙ στους αρνητικούς ανθρώπους, ΝΑΙ στις φλογερές, ασυγκράτητες εμμονές μου. Τα αποτελέσματα ξεπέρασαν και τα πιο τρελά μου όνειρα.

Να γιατί πιστεύω ότι το ίδιο μπορεί να συμβεί και σ' εσάς: Όταν αφήσετε στην άκρη τη δικαιολογία του «μέτριου» και αρχίσετε να διαμορφώνετε τη ζωή σας σύμφωνα με τις βαθύτερες επιθυμίες σας, η δουλειά σας ΘΑ ΓΙΝΕΙ το πάθος σας.

Μέσα απ' αυτό το βιβλίο, θα σας βοηθήσω να αποτινάξετε τα κατάλοιπα των κακών συμβουλών που έχετε δεχτεί στο παρελθόν. Θα σας μάθω τα εργαλεία που έκαναν τις εμμονές μου να λειτουργούν προς όφελός μου και θα σας δείξω πώς να ξεκολλήσετε από τη μετριότητα και να κυνηγήσετε με πάθος την επιτυχία. Παθιασμένος ή μέτριος; Η επιλογή είναι δική σας.



ΕΚΔΟΣΕΙΣ
ΚΛΕΙΔΑΡΙΘΜΟΣ

Δεσφική 4, Σταθμός Λαρίσης 10440 ΑΘΗΝΑ, Τηλ. 210-5237635
info@klidarithmos.gr www.klidarithmos.gr
www.facebook.com/klidarithmos.gr

ISBN 978-960-461-815-6



9 789604 618156